



RETOS EN LA GESTIÓN DEL AGUA Y SANEAMIENTO

Octubre 13, 2016

Gonzalo Prialé
Presidente AFIN

SE IGNORA LA REALIDAD

**SE CRITICA Y SEÑALAN GRAVES PROBLEMAS
GENERADOS DURANTE DÉCADAS
POR LAS EPS ENCARGADAS.**

**POR RAZONES INCOMPENSIBLES
SE PLANTEA COMO SOLUCIÓN
FORTALECERLAS, O REPOTENCIARLAS.**

**NO SIGAMOS PERDIENDO EL TIEMPO Y LA PLATA
LO QUE SE PODRÍA HACER ES REPOSICIONARLAS.**

NI PRIVATIZACIÓN NI TARIFAZO

**EN AGUA Y SANEAMIENTO
HAY ESPACIO PARA LA PARTICIPACIÓN PRIVADA.**

**NO SE TRATA DE PRIVATIZAR LOS SERVICIOS
NI TAMPOCO SE PRODUCIRÁN TARIFAZOS.**

LOS PROBLEMAS NO SE SOLUCIONAN CON PARCHES

**70% DE LOS SERVICIOS QUE BRINDA SEDAPAL
ESTÁN TERCERIZADOS
A CARGO DE EMPRESAS PRIVADAS.**

**SEDAPAL NO LOGRA EJECUTAR
SU PRESUPUESTO DE INVERSIÓN ANUAL
POR UNOS S/500 MILLONES
QUE ADEMÁS SON INSUFICIENTES
PARA CERRAR LA BRECHA ESTIMADA EN S/16,500 MILLONES.**

**SEDAPAL SOLICITA INCREMENTAR TARIFAS
PARA EJECUTAR UN PROGRAMA DE INVERSIONES
QUE DESBORDA SU CAPACIDAD.**

EL GASTO EN LAS REGIONES Y MUNICIPIOS

**DEL 2011 AL 2016 LAS REGIONES Y MUNICIPIOS
EJECUTARON 57% DE LOS MONTOS TRANSFERIDOS
PARA OBRAS DE AGUA Y DESAGUE
(S/6,600 MILLONES DE S/11,600 MILLONES TRANSFERIDOS)**

**EN LO QUE VA DEL AÑO HAN EJECUTADO SÓLO 15%
S/283 MILLONES DE S/1,908 MILLONES
DESTINADOS A PROYECTOS.**

**DE LOS S/5,000 MILLONES PRESUPUESTADOS
PARA AGUA Y SANEAMIENTO EN EL 2017
SÓLO S/700 MILLONES SE INVERTIRÁN EN NUEVOS PROYECTOS.**

EPS REGIONALES

**SE DEBIERA IMPLEMENTAR UN PROGRAMA PILOTO
EN UNA REGIÓN QUE ESTÉ MADURA
CREAR UNA EPS REGIONAL
Y CELEBRAR UN CONTRATO
DE GESTIÓN INTEGRAL E INVERSIONES
EN BASE A GESTIÓN POR OBJETIVOS
VINCULANDO LOS DESEMBOLSOS
AL LOGRO DE LOS OBJETIVOS.**

LA CRUDA REALIDAD

**LAS EPS PIERDEN O NO COBRAN
75 % DEL AGUA QUE DISTRIBUYEN.**

**SEDAPAL PIERDE O NO COBRA
40% DEL AGUA QUE DISTRIBUYE.**

**EN AMBOS CASOS HAY UN GRAN MARGEN DE MANIOBRA
PARA MEJORAR LA GESTIÓN Y REDUCIR COSTOS
CON EL OBJETO DE MEJORAR LA COBERTURA
EL NUMERO DE HORAS AL DÍA CON SERVICIO
Y LA CALIDAD DEL AGUA
SIN NECESIDAD DE UN TARIFAZO.**

LA SOLUCIÓN ES POSIBLE

**SE DEBIERA PROMOVER CONTRATOS
DE GESTIÓN INTEGRAL Y DE INVERSIONES
A LARGO PLAZO**

**POR EJEMPLO EN LIMA NORTE, CENTRO Y SUR
PARA CONTRATAR A UN OPERADOR
CAPAZ DE SOLUCIONAR LAS DEFICIENCIAS DEL SERVICIO
Y CERRAR LA BRECHA EN 5 AÑOS
SIN BOTAR LA PLATA INVERTIDA AL AGUA
COMO HA VENIDO SUCEDIENDO POR DÉCADAS.**

OBJETIVOS NACIONALES EN AGUA Y SANEAMIENTO

**CERRAR LA BRECHA QUIERE DECIR
BRINDAR AL 2025
24 HORAS DE AGUA CON DESAGÜE
A TARIFAS RAZONABLES
EN TODOS LOS HOGARES DEL PERÚ.**